

Winkelbeheer en Etalage [Retailmanagement]

3e graad - specialisatiejaar

BSO



KLANTGERICHT ONDERNEMEN

In de richting 7 Retailmanagement leer je dankzij het oprichten en uitbaten van een leeronderneming de kneepjes van het ondernemerschap. Van bij de opstart beheer je zelfstandig de winkel en doorloop je de verschillende stappen van het zelfstandig ondernemerschap. Naast de leeronderneming is er ook wekelijkse stage, waarbij je je kennis en commerciële skills vergroot.

VAKKEN 7e

ALGEMENE VORMING

Godsdienst	2
Lichamelijke Opvoeding	2
Maatschappelijke Vorming	2

TALENVORMING

Nederlands	2
Frans	2
Engels	2

SPECIFIEKE VORMING

Visual Merchandising	
- Visual Merchandising	3
- Stage Visual Merchandising	1
Retail	
- Marketing en Commerciële Vorming	4
- Fin. Vorming en Voorraadbeheer	4
- Stage Filiaalassistent	1
- Stage Retail	10

TOTAAL LESUREN 23

Een oud-leerlinge aan het woord:

“De overgang naar het hoger onderwijs is vlot verlopen. In de tweede graad leerde ik tijdens de lessen ICT vlot blind typen. Dankzij deze lessen kon ik snel notities maken. Het vak Commerciële Vorming is een goede basis om op verder te bouwen tijdens de lessen marketing. Als leerling voel je vertrouwen van de leerkrachten waardoor ik meer in mezelf geloofde en kon openbloeien op stage.”

ASHLEY HELLEBUYCK

WELLBEING- EN VITALITEITSMANAGEMENT MET AFSTUDEERRICHTING WELLNESS- EN SPAMANAGEMENT
VIVES KORTRIJK

Het 7e jaar Retailmanagement is een praktische opleiding met klemtoon op het runnen van een eigen leeronderneming in de Noordzandstraat te Brugge. Je gaat op zoek naar leveranciers, voert een concurrentieonderzoek, bepaalt je eigen huisstijl en kiest het assortiment. Je richt de leeronderneming zelf in, ontwerpt etalages en maakt een eigen webshop. Je promoot de leeronderneming via sociale media. Daarnaast leer je ook de boekhouding bijhouden en werk je met een professioneel kassaprogramma. Zo doe je een pak ervaring op die je als zelfstandig ondernemer zeker kan gebruiken. In je stage pas je je commerciële vaardigheden toe.



Ondernemen
Leeronderneming
Stage
Klantgericht
communiceren



1e graad

1	Moderne Ondernemen of Moderne IT
2	Economie en Organisatie [basisoptie Economie en Organisatie met keuzevak IT of Toerisme]

2e graad

D doorstroom	
3-4	Bedrijfswetenschappen
D/A dubbele finaliteit	
3-4	Bedrijf en Organisatie
3-4	Taal en Communicatie
3-4	Toerisme
A arbeidsmarkt	
3-4	Organisatie en Logistiek
3-4	Onthaal en Recreatie

3e graad

D doorstroom	
5-6	Bedrijfswetenschappen
5-6	Bedrijfsondersteunende Informaticawetenschappen
D/A dubbele finaliteit	
5-6	Bedrijfsorganisatie
5-6	Commerciële Organisatie
5-6	Applicatie- en Databeheer
5-6	Toerisme
5-6	Taal en Communicatie

3e graad

A arbeidsmarkt	
5-6	Onthaal, Organisatie en Sales
5-6	Onthaal en Recreatie
Specialisatie	
bsb tewerkstellingsgericht	
7	Business Support
7	Retailmanagement
7	Gespecialiseerd Recreatiemedewerker

Wie kan starten met deze richting?

Het zevende specialisatiejaar is toegankelijk voor leerlingen die met succes een gelijkaardig zesde jaar beëindigd hebben, maar ook voor leerlingen die een diploma secundair onderwijs behaald hebben. Je kunt dus vanuit verschillende richtingen naar 7 Retailmanagement, al zal de toelatingsklassenraad eerst een oordeel vellen.

De pijlers van deze richting

✦ De richtingspecifieke vakken

✦ Commerciële Vorming

Je stelt een ondernemingsplan op voor de leeronderneming. Je voert een marktonderzoek uit en maakt kennis met de wettelijke bepalingen bij het opstarten van een zaak. Je creëert een website en webshop om ook online te kunnen verkopen. Je leert de sociale en communicatieve vaardigheden kennen die je nodig hebt om in een team te werken of om een team aan te sturen.

✦ Financiële Vorming

Je voert de administratie van de leeronderneming. Je koopt artikelen aan, bepaalt een verkoopprijs en berekent het resultaat van de onderneming. Het financieel plan wordt opgesteld, met oog voor de verschillende financieringsvormen en steunmaatregelen voor de startende ondernemer. De taken van een filiaalverantwoordelijke zetten we zeker ook in de kijker.

✦ Visual Merchandising

Je leert een huisstijl en logo ontwerpen voor de leeronderneming. Je leert producten aantrekkelijk etaleren zodat klanten zin krijgen om in je leeronderneming te shoppen.

✦ Stage

Elke week loop je stage, verspreid over anderhalve dag. Je ontwikkelt er je commerciële vaardigheden verder. Daarnaast zijn er twee blokstages van een week. Tijdens deze stage doe je ervaring op als filiaalverantwoordelijke en visueel merchandiser.

✦ Talen

Je leert klantgericht communiceren in het Engels, Frans en Nederlands. Het is dan ook belangrijk dat je met je klanten vlot en professioneel kunt communiceren in deze drie talen.



Wat na 7 Retailmanagement?

Je hebt een waaier van mogelijkheden op de arbeidsmarkt als assistent filiaalverantwoordelijke of retailmedewerker.

Sommige leerlingen kiezen er ook voor om verdere studies aan te vatten. Zo biedt de graaatsopleiding Winkelmanagement een aanvulling op de richting of heb je verschillende aansluitende opleidingsmogelijkheden in het volwassenenonderwijs, bijvoorbeeld Syntra.